



Kunz Kunath SA est l'un des leaders du marché dans le développement, la production et la distribution d'aliments composés et de produits spécialisés pour les animaux de rente et de compagnie. En tant qu'entreprise familiale suisse, nous attachons une grande importance non seulement à la qualité élevée des produits FORS, mais aussi au succès commercial, à une approche ciblée du marché et à une fidélisation durable de la clientèle.

Conseiller de vente externe (h/f) 60–100 %

Afin de renforcer notre équipe de vente, nous recherchons un conseiller de vente orienté performance (h/f), qui contribuera activement à notre croissance grâce à une acquisition ciblée de nouveaux clients et à des processus de vente structurés.

Région de vente: Vaud, Plateau fribourgeois

Vos missions:

- Conseil technique et développement des clients existants dans les domaines des bovins et des porcs (concepts d'alimentation, robotisation, détention, gestion)
- Acquisition active de nouveaux clients et prospection du marché dans la région de vente
- Mise en œuvre de la stratégie commerciale et atteinte des objectifs de vente
- Prise de commandes et reporting des activités commerciales
- Participation à des événements professionnels et à des manifestations du secteur

Ce que nous offrons:

- Conditions d'emploi attractives et avantages supplémentaires
- Soutien par les départements marketing et vente
- Hiérarchies plates et processus décisionnels rapides
- Formations ciblées en vente et sur les produits
- Possibilités de formation continue au sein d'une entreprise en forte croissance

Votre profil:

- Vos connaissances techniques apportent une réelle valeur ajoutée à nos clients pour toutes les questions liées à l'alimentation et à l'élevage
- Personnalité commerciale, aisance relationnelle et solides compétences en négociation pour un conseil orienté valeur
- Expérience dans la vente, idéalement dans le secteur agricole avec des connaissances techniques
- Méthode de travail structurée et esprit d'initiative pour développer activement votre secteur
- Très bonnes connaissances du français (oral et écrit)

Vous avez l'ambition de gagner de nouveaux clients et de développer de manière rentable les relations existantes? Vous aimez être sur le terrain et en contact avec les gens? Alors nous nous réjouissons de recevoir votre candidature!

Vous vous sentez concerné(e)? Dans ce cas, nous attendons avec plaisir votre candidature par e-mail à vincent.kauter@fors-futter.ch.

Pour toute information complémentaire concernant ce poste, Francois Flotat, se tient volontiers à votre disposition au numéro 079 934 99 85.